



Nous réduisons le coût de vos pièces en série et sécurisons leur approvisionnement.

Dérive des coûts, dépendance fournisseur, production sous tension

Cost Engineering • Design-to-Cost • Sourcing • Industrialisation

Deux profils complémentaires, une expertise industrielle de bout en bout

2 associés

Une équipe fondatrice complémentaire

4 expertises

De l'analyse à la mise en production

30+ ans

D'expérience industrielle cumulée



Vincent Leclerc

Value Engineering, Industrialisation

AvtoVAZ (Lada) • CLAAS Tractor • Renault-Nissan



Renaud Duboc

Achats Industriels, Sourcing

CLAAS Tractor • Ipsen Pharma • Labbé CCM • Paprec

Implantation et interventions



Basés en France
Île-de-France et PACA



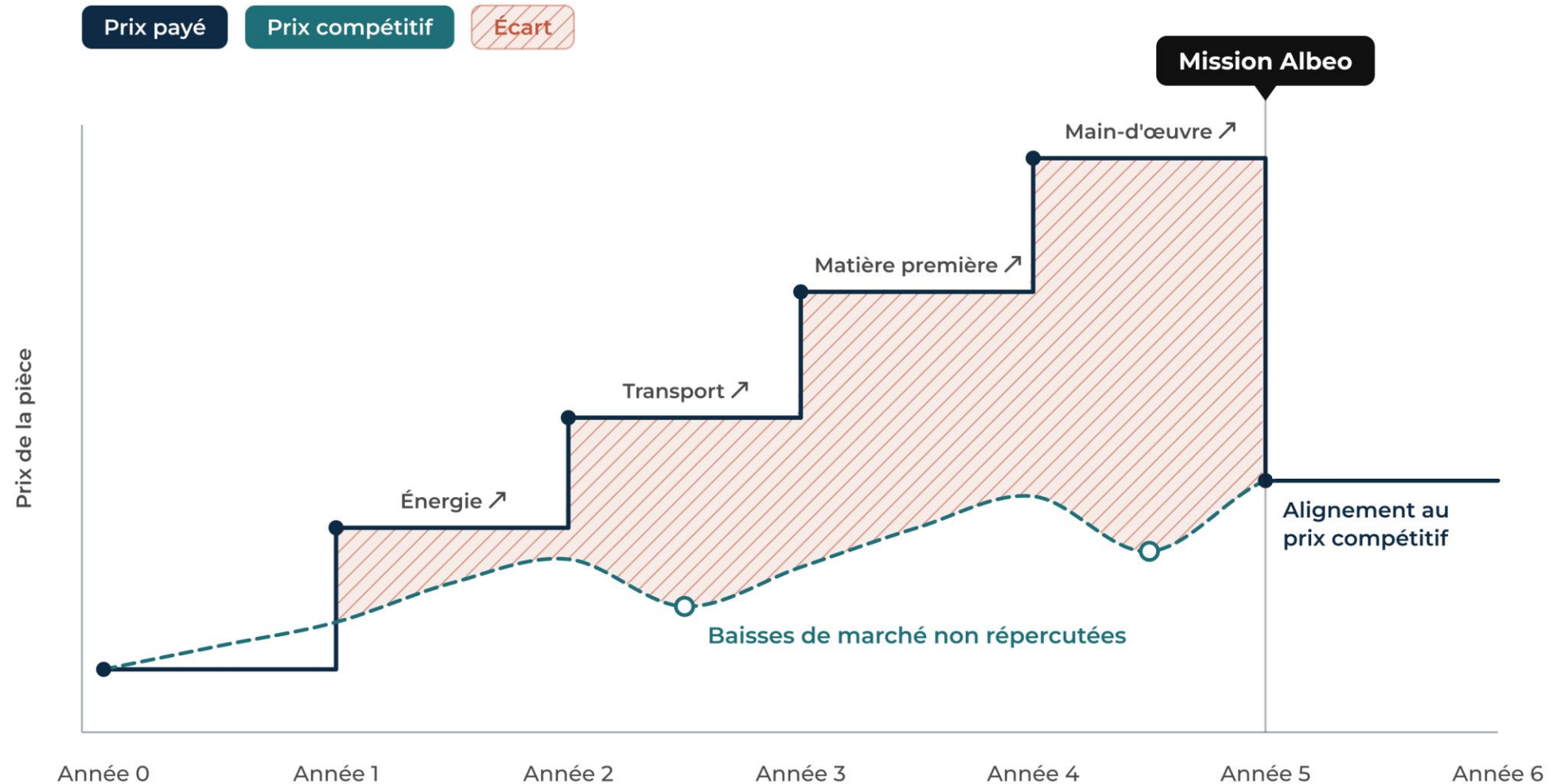
Interventions auprès
des industriels français



Accompagnement
sur site et à distance



Pourquoi réévaluer ses pièces en série ?



Au-delà du prix, une production fragilisée

CAUSES PROFONDES



Fournisseurs dimensionnés pour d'anciens volumes



Sujet transverse sans réel propriétaire



Dépendance à des fournisseurs historiques



Approvisionnement lointain, délais et douanes



Lots et conditionnements inadaptés



Exigences techniques rarement remises en question



IMPACTS BUSINESS



PRODUCTION EN TENSION

Retards, ruptures, arrêts de ligne



COMPÉTITIVITÉ AFFAIBLIE

Délais non tenus, croissance freinée



MARGE SOUS PRESSION

Coûts cachés : stocks, urgences, non-qualité

Le contexte économique et géopolitique actuel amplifie ces fragilités.

Comment nous optimisons vos pièces

Nous réévaluons une pièce existante : coût, définition, fournisseur, industrialisation.
La mission ne s'arrête pas à l'analyse, nous portons la solution jusqu'au démarrage série.



Nous portons le dossier, vous gardez la décision.

Cas client : dérive des coûts et dépendance



Concepteur de solutions de toiture solaire
30 M€ de CA | Filiale du groupe Akuo Energy

SITUATION INITIALE

+3% à +8%

Hausse annuelle du prix payé

Panel fournisseurs fragmenté

Chine, Allemagne et Suisse, trois flux logistiques

Logistique et stocks non maîtrisés

Douanes, transport et 12 mois de stock

Aucune alternative qualifiée

Ni levier de négociation, ni maîtrise technique

IMPACTS BUSINESS



Marge et trésorerie sous pression

Rentabilité et capacité d'investissement réduites



Ruptures d'approvisionnement

Retards et arrêts de production réguliers



Difficultés au montage chez les clients

Retouches et temps d'intervention supplémentaires

Objectif : réduire les coûts et sécuriser l'approvisionnement.

Résultats obtenus

PERFORMANCE ÉCONOMIQUE

-40%

Sur 5 pièces stratégiques

100 k€

D'économies annuelles

SÉCURISATION INDUSTRIELLE



Schéma industriel reconstruit

Production relocalisée vers un schéma européen robuste



Performance opérationnelle renforcée

Lots, conditionnement et transport repensés pour l'exploitation



Dépendance fournisseur supprimée

Nouveaux outillages propriété du client et reprise de la maîtrise technique

Une méthode, du coût jusqu'à la production



À chaque jalon, vous décidez de poursuivre ou non.

Des rôles répartis pour limiter la charge de vos équipes

Niveau d'implication sur chaque phase		 CADRER	 ANALYSER	 CONSULTER	 INDUSTRIALISER
 ALBEO					
 RÉFÉRENT CLIENT					
 VOS ÉQUIPES					



ALBEO

- ✓ Porte l'exécution de bout en bout
- ✓ Coordonne les interfaces internes
- ✓ Pilote les fournisseurs et les actions
- ✓ Produit les livrables et prépare les décisions



RÉFÉRENT CLIENT

- ✓ Point d'entrée unique côté client
- ✓ Facilite l'accès aux informations
- ✓ Coordonne les validations internes
- ✓ Arbitre ou escalade les blocages



VOS ÉQUIPES

- ✓ Valident les livrables aux jalons clés
- ✓ Apportent les validations métier
- ✓ Interviennent sur les essais
- ✓ Restent focalisées sur leur activité principale

Notre modèle d'engagement



GOVERNANCE CLAIRE

Vous gardez la main sur les décisions

- Chaque jalon est validé avec vous
- Aucune décision technique, fournisseur ou économique n'est engagée sans votre accord



MODÈLE ÉCONOMIQUE

Vous ne payez que les étapes réalisées

- CADRAGE : à notre charge
- ANALYSER et CONSULTER : au forfait
- INDUSTRIALISER : au forfait + part variable sur les économies réalisées



SUIVI STRUCTURÉ

Une visibilité continue sur l'avancement

- Indicateurs, gains et avancement suivis tout au long de la mission
- Décisions préparées et formalisées à chaque jalon

La part variable n'est due qu'une fois la production lancée.

Et si nous commençons par cinq pièces ?

LES PIÈCES À CIBLER EN PRIORITÉ

Une dérive de prix

Elle augmente chaque année sans avoir changé, et sans explication claire.

Un fournisseur unique

Elle n'est faite que par lui, et il sait ce que coûterait d'en sortir.

Une définition jamais rouverte

Elle est reconduite d'un projet à l'autre depuis son industrialisation.

Un blocage récurrent en production

Elle revient régulièrement dans vos ruptures, vos retards ou vos litiges qualité.

Un enjeu à la hauteur d'une mission

Elles pèsent au moins 80 k€ de dépense annuelle, les cinq cumulées.

LE CADRAGE À NOTRE CHARGE

Vous nous confiez

- ✓ Les plans, si vous les avez
- ✓ Les volumes annuels
- ✓ Le prix payé aujourd'hui
- ✓ Un échange sur l'usage réel de la pièce



5 PIÈCES SÉLECTIONNÉES

Nous vous remettons

- ✓ Le coût de référence de chaque pièce
- ✓ L'écart avec ce que vous payez
- ✓ De quoi décider de la suite sur des chiffres

Ce qui était le bon choix ne l'est plus forcément aujourd'hui.

Quelques pièces suffisent pour le vérifier.



renaud@albeoindustrial.com



07 54 83 70 69



albeoindustrial.com